

UJIAN AKHIR SEMESTER 1

TAHUN PELAJARAN 2020/2021

**Mata Pelajaran : Produk Kreatif dan Kewirausahaan**

**Kelas/Kompt. Keahlian : XI/ semua kompt keahlian**

**Hari /Tanggal : ......... Desember 2020**

**Waktu : 75 Menit**

PETUNJUK UMUM :

1. Tulislah terlebih dahulu nomor peserta dan nama Anda pada Lembar Jawaban Komputer (LJK) yang telah disediakan.
2. Periksa dan bacalah soal-soal lebih dahulu sebelum Anda menjawabnya.
3. Laporkan kepada Pengawas Ujian kalau terdapat tulisan yang kurang jelas, rusak atau jumlah soal kurang.
4. Jawablah Soal dengan cara mengarsir pada huruf jawaban a,b.c,d dan e yang benar di lembar jawaban yang telah disediakan
5. Periksalah pekerjaan Anda sebelum diserahkan kepada Pengawas Ujian.

SOAL

1. Menjadi seorang wirausahawan harus punya kemampuan untuk menganali dan menciptakan peluang usaha. Untuk menciptakan peluang usaha seorang wirausahawan harus berpikir positif dan kratif. Berpikir positif dan kreatif adalah karakteristik yang harus dimiliki wirausahawan. Berikut yang tidak termasuk berpikir positif dan kratif adalah …..
   1. Percaya dan yakin usaha dapat dilakukan
   2. Menerima gagasan-gagasan baru dalam dunia usaha
   3. Teguh dan prinsip pada yang diyakini saja
   4. Mendengarkan saran orang lain
   5. Mempunyai etos kerja yang tinggi
2. Wirausaha mempunyai peran dan fungsi yang besar terhadap kemajuan suatu Negara. Wirausaha dapat menciptakan lapangan pekerjaan yang dapat mengurangi pengangguran, sehingga secara otomatis juga akan mengurangi angka kemiskinan di suatu Negara. Hal tersebut merupakan fungsi wirausaha secara makro. Berikut ini yang merupakan fungsi wirausaha secara makro adalah …..
   1. Dapat menciptakan sesuatu yang baru
   2. Menciptakan iklim investasi yang bagus
   3. Memiliki peran sebagi penemu dan perencana
   4. Menciptakan kemakmuran, dan pemerataan kekayaan
   5. Mendongkrak pertumbuhan ekonomi suatu Negara
3. Setiap wirausaha pasti menginginkan pencapaian prestasi usaha yang tinggi dan unggul dibanding para pesaingnya. Misalnya dapat menghasilkan produk yang lebih cepat dan lebih laku di pasaran dibandingkan lainnya. Hal ini merupakan salah satu prestasi yang dicapai wirausaha. Agar wirausaha dapat mencapai tujuan sikap bekerja yang prestatif, wirausaha diharapkan…
   1. Aktif, kreatif dan berpikir kritis
   2. Berusaha sepenuh hati
   3. Tidak mudah menyerah
   4. Meminta bantuan pada wirausahawan sukses
   5. Mempunyai tekad bulat untuk maju
4. Di samping membuka lapangan kerja baru, manfaat dari wirausaha diantaranya adalah….
   1. Mendidik untuk menjadi tekun dan pesimistis
   2. Mendidik untuk menjadi disiplin, mandiri, jujur dan tekun
   3. Hidup dengan sangat berhemat
   4. Menghalalkan segala cara untuk mencapai tujuan
   5. Melatih kita menjadi seorang yang prihatin
5. Yang bukan termasuk tujuan wirausaha adalah…..
   1. Meningkatkan jumlah wirausaha yang berkualitas
   2. Menambah daya tampung tenaga kerja
   3. Membudidayakan semangat sikap dan perilaku kemampuan
   4. Menumbuhkan kesadaran kewirausahaan yang tangguh dan kuat
   5. Menujudkan kemampuan dan kemantapan para wirausaha untuk menghasilkan kemajuan dan kesejahteraan masyarakat
6. Tujuan yang dicapai oleh wirausahawan soaial adalah…..
   1. Kepuasan pelanggan
   2. Memperluas usaha yang didirikan
   3. Mendapatkan keuntungan
   4. Memberikan dampak positif bagi masyarakat
   5. Melatih karyawan agar menjadi mandiri
7. Peluang usaha didapatkan dari hal-hal berikut, kecuali….
   1. Ketelatenan
   2. Pengalaman
   3. Kewaspadaan
   4. Pengamatan
   5. Pengetahuan
8. Peluang emas adalah peluang yang sangat baik bagi wirausawan untuk memulai usahanya, yang mana peluang tersebut harus dimanfaatkan dengan baik. Salah satu upaya untuk memanfaatkan peluang agar menjadi peluang emas adalah …..
   1. Menjadi pembuat produk yang mempunyai skala besar
   2. Mempunyai tempat produksi atau pabrik yang memadai
   3. Menjadi produk pengganti dan produk pesaing yang paling besar dan menengah
   4. Menjadi pesaing produk-produk kecil
   5. Menjadi pemasar di segmen yang lebih kecil
9. Bapak Suwito adalah pedagang batik keliling, seiring perkembangan waktu, usaha bapak Suwito berkembang pesat dan menjadi sebuah toko batik yang menempati gedung cukup bagus dan megah. Beberapa tahun kemudian toko bapak Sueito mengalami penurunan yang cukup tajam, sehingga bapak Suwito harus beralih usaha ke bidang usaha lain. Tetapi Bapak Suwito tidak pernah putus asa dan terus mencoba usaha tersebut. Sikap bapak Suwito tersebut merupakan karakteristik seorang wirausahawan…..
   1. Berani mengambil resiko
   2. Memiliki dorongan untuk berhasil
   3. Memiliki daya tahan dan tekad pantang menyerah yang kuat
   4. Memiliki sasaran yang jelas
   5. Menanggapi musibah dalam berusaha secara positif
10. Kemampuan yang harus dimiliki seorang wirausahawan adalah kreativitas. Kreativitas diperlukan wirausahawan agar selalu dapat menciptakan produk yang unik dan disukai oleh konsumen. Oleh karena itu kemampuan kreativitas seorang wirausahawan harus selalu ditingkatkan, agar ide-ide usaha terus bermunculan. Berikut adalah yang bukan termasuk cara wirausahawan meningkatkan kreativiasnya adalah ……
    1. Membuka ide usaha baru
    2. Berpetualang untuk mendapatkan inspirasi
    3. Berkolaborasi dengan orang lain
    4. Selalu bertanya kepada orang yang ahli
    5. Memperluas ilmu dan wawasan.
11. Perilaku kerja prestatif merupakan modal dasar untuk keberhasilan seorang wirausahawan. Wirausahawan yang memiliki perilaku kerja prestatif memiliki komitmen yang tinggi terhadap pekerjaannyadan setiap pikirannya tidak lepas dari usahanya. Agar dapat mencapai tujuan sikap kerja prestatif, maka wirausahawan diharapkan….
    1. Aktif dan kreatif serta berpikir kritis
    2. Berorientasi ke masa depan
    3. Berusaha sepenh hati
    4. Rajin dan tidak mudah menyerah
    5. Meminta bantuan dari para pengusaha sukses
12. Dalam menangkap peluang usaha, seorang wirausahawan harus memiliki strategi yang tepat, strategi menangkap peluang usaha dengan cara membuka usaha baru yang tidak ada kaitannya dengan usaha yang sudah ada sebelumnya di sebut…..
    1. Menambah kapasitas
    2. Integrasi vertical
    3. Kapasitas produksi
    4. Menambah peluang baru
    5. Memasuki usaha baru
13. Cirri-ciri peluang usaha yang baik adalah …..
    1. Kelayakan usaha teruji
    2. Bersifat sementara dan bisa di ubah-ubah
    3. Tidak meniru produk lain
    4. Sesuai keinginan wirausahawan
    5. Kreatif dan inovatif
14. Cermati pernyataan berikut!
15. Menyembunyikan dokumen tertulis
16. Membohongi petugas atau jenis usaha yang dilakukan
17. Melakukan pemalsuan data dan dokumen tertentu

Ketiga keterangan di atas adalah hal yang fatal dalam pengurusan SIUP yang bisa berakibat ….

* 1. Diberikan surat peringatan
  2. Diberhentikan sementara atas SIUP yang dimiliki
  3. Dicabutnya SIUP
  4. Diundurnya pemberian SIUP
  5. Penutupan usaha secara paksa

1. Setiap usaha yang memiliki SIUP dan SITU, diwajibkan mengurus Tanda Daftar Perusahaan. Ada beberapa yang akan diberikan kepad siapa saja yang melanggar ketentuan tersebut. Berikut adalah kegiatan yang akan mendapatkan sanksi, kecuali….
   1. Memalsukan data atau dokumen tertentu kepada pihak pemerintah
   2. Tidak melaporkan atas pendirian cabang baru perusahaan
   3. Menyuruh orang lain agar tidak perlu membuat TDP karena tidak ada manfaatnya
   4. Terdapat [erbedaan antara usaha yang dilaporkan dengan yang dijalankan
   5. Sengaja tidak mendaftarkan perusahaan karena berada di desa yang jauh dari kota dan dari tempat pengajuan TDP
2. Sebuah usaha yang memiliki modal dan kekayaan bersih lebih dari Rp. 500.000.000,-tidak termasuk tanah dan bangunan harus mengurus SIUP katagori ….
   1. Mikro
   2. Kecil
   3. Menengah
   4. Besar
   5. Tidak wajib memiliki SIUP
3. Surat niaga dipergunakan perusahaan agar terjalin komunikasi bisnis dengan rekan bisnis lainnya. Berikut ini yang tidak termasuk manfaat dari surat niaga bagi perusahaan adalah …..
   1. Menjadi penghubung primer bagi perusahaan dengan rekan bisnisnya
   2. Menjadi alat komunikasi untuk memperkenalkan perusahaan secara resmi kepada rekan bisnisnya
   3. Dapat memberitahuan secara detail mengenai produk yang dihasilkan
   4. Bisa melakukan pemesanan atas barang yang mungkin lama untuk di datangkan
   5. Dapat menjalin kerjasama jual beli dengan promo tertentu yang tidak diberikan kepada pembeli lain
4. Salah satu dokumen yang harus dilampirkan untuk bisa mendapatkan SITU adalah …..
   1. Sertifikat tanah dan bangunan
   2. Sertifikat pendidikan
   3. Sertifikat pengalaman
   4. Sertifikat keamanan
   5. Sertifikat kejuaraan
5. Di bawah yang tidak termasuk jenis surat niaga adalah …..
   1. Surat penawaran
   2. Surat permintaan
   3. Surat lamaran
   4. Surat pemesanan
   5. Surat perkenalan
6. Berikut adalah bagian-bagian surat, kecuali …..
   1. Kop surat
   2. Doa setelah salam pembuka
   3. Tubuh surat
   4. Salam penutup
   5. Tanda tangan dan nama lengkap
7. Selama proses perencanaan usaha ada 3 jenis strategi pemasaran yang bisa dipilih, yaitu strategi pemasaran tanpa pembeda, strategi pemasaran dengan pembeda dan strategi pemasaran terkonsentrasi. Di bawah ini adalah contoh dari jenis usaha yang menerapkan strategi pemasaran terkonsentrasi, yaitu …..
   1. Perusahaan menjual beragam rasa jagung rebus
   2. Perusahaan menjual beragam kue tart yang manis tetapi aman bagi penderita diabetes
   3. Perusahaan menjual beragam kosmetik dari mulai ujung rambut hingga ujung kaki
   4. Perusahaan menjual beragam jus buah-buahan
   5. Perusahaan menjual masakan jus korea
8. Menyediakan mesin yang tepat untuk memproduksi suatu barang adalah suatu keharusan dan sebisa mungkin juga menyediakan suku cadang mesin. Berikut ini yang termasuk pemilihan mesin yang tepat adalah …..
   1. Mesin harus bisa meningkatkan atau minimal mempertahankan jumlah produksi barang
   2. Mesin harus memiliki standar yang baik untuk bisa mempertahankan kepuasan pelanggan
   3. Harus memilih mesin yang baru dan bagus
   4. Mesin harus dievaluasi agar bisa meningkatkan kualitas produk
   5. Memilih mesin yang sudah bersertifikat agar tidak terjadi kesalahan dalam memproduksi barang
9. Yang dimaksud dengan perencanaan usaha adalah …..
   1. Berisi tentang pedoman pelaksanaan untuk mencapai tujuan
   2. Sejumlah keputusan mengenai keinginan untuk mencapai tujuan
   3. Peta atau gambaran tajam mengenai usaha yang akan dijalankan
   4. Peta dan gambaran tajam mengenai target dan posisi perusahaan lain
   5. Rencana usaha yang akan memberikan keuntungan di masa yang akan datang
10. Manfaat perencanaan usaha adalah ….
    1. Membantu untuk menarik debit dari bank
    2. Sebagai petunjuk pimpinan perusahaan dalam menjalankan usaha
    3. Sebagai sarana untuk memperkecil usaha
    4. Sebagai bentuk pengawasan manajer terhadap pegawainya
    5. Membimbing jalannya produksi usaha
11. Sumber daya usaha pada masa kini dikelompokkan daam 7M, yaitu, manusia, uang, bahan-bahan, mesin, metode serta ……
    1. Pemasaran dan pengukuran
    2. Pemasaran dan promosi
    3. Promosi dan pelaporan
    4. Pemasaran, promosi dan evaluasi
    5. Pengukuran, pemasaran, promosi
12. Sikap wirausaha yang selalu ingin tahu,membuat wirausaha selalu...
13. Senang bertanya
14. Menyukai tantangan
15. Selalu waspada
16. Terbuka terhadap perubahan
17. Antutias dan pantang menyerah
18. Ciri seorang wirausahawan tidak boleh berubah –ubah dalam memutuskan sesuatu,oleh karena itu harus memiliki sikap...

a. Mandiri

b. Konsisten

c. Berani

d. Mercusuar

e. Pantang menyerah

1. Berikut ini yang termasuk dalam manfaat menjadi wirausaha adalah...

A. Kerja lebih santai

B.Terikat waktu

C. Bisa menciptakan lapangan kerja baru

D.Bisa kerja sesuka hati

E.Tanggung jawab rendah

1. Menurut Bygrafe bahwa karakteristik seorang wirausaha harus fokus dan dikenal lelah yang disebut...

A. Details

B.Doers

C.Dedi cation

D. Defotion

E.Distribut

1. Seorang buruh pabrik dengan gaji pas-pas an bekerja dengan baik,tulus,dan semata-mata merupakan pengabdian.Perilaku kerja buruh ini menunjukkan sikap...

A. Kerja keras

B.Kerja tuntas

C.Kerja cerdas

D.Kerja mawas

E. Kerja ikhlas

1. Kemampuan inovatif seorang wirausaha merupakan...

A.Pandai membaca peluang

B.Tujuan hidup untuk memenuhi keinginan berprestasi

C.Bekerja keras guna untuk memperoleh keuntungan

D.Proses pengubah peluang suatu gagasan / ide yang dapat dijual

E.Proses menemukan ide-ide yang brilian

1. Sikap yang selalu ingin maju dalam melakukan kegiatan usaha sehingga usaha yang dirintis dapat berhasil sesuai dengan tujuan disebut....

A. Sikap dan perilaku persuatif

B. Sikap dan perilaku prestatif

C.Sikap dan perilaku realistis

D.Sikap dan perilaku positif

E.Sikap dan perilaku prestasi

1. Dalam bekerja kita harus mampu mengorganisasikan bagian usaha secara terpadu untuk dapat menghasilkan usaha sampai selesai adalah perilaku kerja....

A. Keras

B.Ikhlas

C. Tuntas

D.Mawas

E.Cerdas

1. Seorang penjual makanan keliling ke sekolah sekolah. Ini adalah salah satu sikap wirausaha yaitu sikap.....
2. Kerja ikhlas
3. Kerja mawas
4. Kerja tuntas
5. Kerja keras
6. Kerja cerdas
7. Seorang wirausaha harus bisa mengelola dan mengatur bisnisnya dalam mencapai tujuan disebut karakter...
8. Novatif
9. Mandiri
10. Jujur
11. Kreatif
12. Kepemimpinan
13. Yang bukan salah satu penyebab gagalnya seorang pelaku bisnis dalam menjalankan usaha adalah...
14. Modal kecil
15. Manajemen usaha
16. Lokasi kurang strategis
17. Pemasaran kurang
18. Kemampuan leadership
19. Salah satu contoh pembinaan sikap disiplin siswa di SMK adalah...
20. Menerapkan perilaku tepat waktu dalam setiap kegiatan
21. Berlatih dalam kegiatan upacara
22. Mengikuti kegiatan ekstrakulikuler
23. Memecahkan masalah keseharian
24. Selalu menyelesaikan tugas guru
25. Dibawah ini adalah karakter wirausaha yang perlu dikembangkan...
26. Pemalu dalam berkomunikasi
27. Gengsi dalam berwirausaha
28. Tidak suka bergaul
29. Pantang menyerah
30. Berhati-hati dalam setiap keputusan
31. Karakteristik wirausahawan yang sangat memperhatikan faktor-faktor kritis secara rinci yang dapat menghambat kegiatan usahanya disebut...

A. Doers

B. Details

C.Devotion

D.Dream

E.Destiny

1. Berikut yang termasuk ciri-ciri karakteristik wirausahawan,adalah...

A. Mengembangkan ide-ide

B.Pemecah masalah

C. Bekerja keras

D.Pemikiran kreatif

E.Percaya diri

1. Uang bukan semata-mata tujuan yang hendak dicapai adalah karakter wirausaha yang disebut...

A. Decisiviness

B.Destiny

C.Doers

D. Dollars

E.Dream

1. Langkah-langkah pengembangan ide dan peluang usaha meliputi:

A. Penambahan upah karyawan

B.Pengembangan karyawan

C.Penambahan alat-alat produksi

D.Penambahan alat transportasi

E. Peluasan pengembangan usaha

1. Berikut ini merupakan alasan utama kegagalan usaha baru,yaitu :

A.Waktu memulai usaha baru yang tidak tepat

B.Manajemen yang baik dan tepat

C.Memulai usaha yang membuat perencanaan yang baik

D.Pengusaha selalu menangkap peluang usaha yang tepat dan baik

E.Hasil produksi yang banyak diminati oleh konsumen

1. Berikut ini merupakan alasan utama kegagalan usaha baru,yaitu :

A.Waktu memulai usaha baru yang tidak tepat

B.Manajemen yang baik dan tepat

C.Memulai usaha yang membuat perencanaan yang baik

D.Pengusaha selalu menangkap peluang usaha yang tepat dan baik

E.Hasil produksi yang banyak diminati oleh konsumen

1. Sumber peluang usaha dari faktor eksternal adalah...

A. Kesulitan

B. Pendidikan

C.Pengalaman

D.Pengalaman

E.Intuisi

1. Untuk menguji kelayakan usaha diperlukan...

A. 5W+1H

B.Analisis SWOT

C. Studi kelayakan usaha

D.Observasi

E.Menggali banyak informasi

1. Berikut ini bukan merupakan cara memanfaatkan peluang usaha secara kreatif dan inovatif di lingkungn sekitar antara lain :

A. Bungkus detergen untuk membuat taplak

B.Kotak tisu dari sedotan

C.Pigura dari stik es krim

D. Berbelanja kebutuhan diwarung

E.Membuat keset dari kain perca

1. Kunci peluang usaha sebenarnya terletak pada:

A.Wirausaha

B.Konsumen

C.Agen

D.Distributor

E.Pemerintah

1. Salah satu tujuan dalam pengembangan ide dan peluang usaha dalam produk atau jasa adalah:

A.Pembuatan produk atau jasa yang diminati konsumen

B.Pengembangan ide

C.Bahan-bahan produk

D.Produk sejenis

E.Penentuan produk

1. Dalam analisisi SWOT W adalah weakness yang artinya:
2. Kelemahan
3. Kekuatan
4. Peluang
5. Ancaman
6. Persaingan